

TECHNIK-BEGEISTERUNG TRIFFT KUNDENORIENTIERUNG

Jetzt bewerben als

Technischer Vertriebsmitarbeiter (m/w/d) – Vertriebsinnendienst / Senior Sales

Du verstehst Technik, hast Freude an Kommunikation und bewegst dich sicher zwischen Zahlen, Konzepten und Kundenbedürfnissen? Dann bist Du genau die Schnittstelle, die wir suchen: das Bindeglied zwischen unseren Fachabteilungen, dem Außendienst und unseren internationalen Kunden.

Wir **suchen Dich** als technischen Vertriebsmitarbeiter (m/w/d) für den **Vertriebsinnendienst**, der unsere Leidenschaft für die industrielle Teilereinigung und Kundenorientierung teilt.

Deine Aufgaben

- **Angebots- und Auftragsmanagement:** Erstellung, Bearbeitung und Pflege von Angeboten sowie enge Zusammenarbeit mit dem Außendienst und unseren Kunden
- **Markt- und Kundenentwicklung:** Strategische Kundenakquise, Marktanalysen und Mitwirkung an Marketingaktivitäten (z. B. Newsletter, Case Studies, Unterlagenaufbereitung)
- **Backoffice und Administration:** Unterstützung der Verwaltung sowie zuverlässige Pflege von Daten und Prozessen im ERP-System
- **Außendienst-Erfahrung:** Gelegentliche Begleitung der Außendienstkollegen, um Kunden, Maschinen und Abläufe direkt kennenzulernen und fundierte Einblicke in die praktische Umsetzung der Projekte zu erhalten.
- **Projektunterstützung und -entwicklung:** Nach erfolgreicher Einarbeitung Übernahme anspruchsvoller Aufgaben wie Bewertung von Anfragen und Lastenheften, Konzepterstellung mit Fachabteilungen, Begleitung von Vertragsverhandlungen, Teilnahme an Kick-off-Meetings sowie sukzessive eigenständige Kunden- und Projektbetreuung

Dein Profil

- Abgeschlossene technische oder kaufmännisch-technische Ausbildung oder Studium, idealerweise mit Erfahrung im technischen Vertrieb oder Projektgeschäft
- Technisches Verständnis, verbunden mit Freude an Beratung und Kundenkommunikation
- Sehr gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Strukturierte, zuverlässige Arbeitsweise sowie Teamgeist und Eigeninitiative

Wir bieten Dir

- Flache Hierarchien, kurze Entscheidungswege und ein kollegiales, wertschätzendes Miteinander
- Internationale Projekte mit Kunden aus unterschiedlichsten Branchen
- Ein flexibles Arbeitsumfeld, das Eigeninitiative und eigenverantwortliches Arbeiten fördert
- Schrittweise Erweiterung der Aufgaben und Verantwortung innerhalb der Abteilung
- Raum für persönliche und fachliche Weiterentwicklung

Bist du bereit, die Brücke zwischen Technik und Kunde zu schlagen? Dann freuen wir uns auf Deine Bewerbung – inklusive Gehaltsvorstellung und möglichem Eintrittstermin.

PURIMA GmbH & Co. KG

Rehwinkel 9 | 32457 Porta Westfalica |
+49 5731 30470-0 | info@purima.com | www.purima.com

Ein Unternehmen der DENIOS-Gruppe

DENIOS